

# Formation création d'entreprise

## 5 JOURS POUR ENTREPRENDRE

Pour votre projet de création/reprise d'entreprise passez à la vitesse supérieure

REF : CREA003\_01

Formation certifiante

Financement possible  
dans le cadre du CPF

### Publics

○ Toute personne ayant un projet de création-reprise d'entreprise, quel que soit l'état d'avancement de son projet

### Pré-requis

- Etre déterminé à entreprendre → à valider avec le test : <http://business-builder.cci.fr/se-tester/questionnaire>
- Avoir une idée formalisée, cohérente avec soi-même, à valider avec <http://business-builder.cci.fr/trouver-formaliser-idee/pitch-idee> pour la création
- Savoir lire, écrire, compter, connaître les règles de calculs de base (pourcentage, règle de trois..)

### Durée

○ **Variable** : 41.5 heures réparties sur 5.5 jours + **en option** : RDV individualisé(s) d'1 heure

### Tarifs

- 250 € public sans prise en charge
- 400 € Public avec prise en charge (demandeurs d'emploi, salariés...)
- **L'option** : 50 €/heure

### Intervenant

○ Conseillers CCI, consultants - experts, partenaires de la création du territoire.

### Dates et lieu

○ 18 au 25 juin 2019- Cayenne

### Validation formation

- Attestation de fin de formation
- Certificat de compétences en cas de réussite à l'évaluation de compétences (délivré par le système national informatique)

### Objectifs

- Acquérir la connaissance pour **concevoir et modéliser un projet de création d'entreprise ou de reprise d'entreprise**
- Acquérir toutes les **compétences clés** de l'entrepreneur
- Se sensibiliser aux fondamentaux du **pilotage** et de la **gestion d'entreprise**

### Programme/thèmes traités

- DE L'IDEE AU BUSINESS VALIDÉ JOURS 1&2
  - L'idée et l'équipe
  - L'analyse du contexte, de son environnement
  - L'élaboration de la stratégie générale
  - La définition du business model / projet de reprise challengé validé, cohérent par rapport aux objectifs
  - La concurrence
  - L'évaluation des ventes prévisionnelles du projet
- LA STRATEGIE MARKETING ET COMMERCIALE JOURS 3 & 4
  - La politique de l'offre
  - la politique du prix
  - La stratégie commerciale et de communication
  - La stratégie de distribution
  - Le business plan
- LA STRATEGIE FINANCIERE JOURS 4 & 5
  - Les besoins financiers du projet et les choix à arbitrer par le porteur de projet
  - Les grandes masses et les grands principes financiers
  - Les ratios essentiels à la gestion d'entreprise
  - La viabilité financière du projet
  - Le plan de financement
- LA STRATEGIE JURIDIQUE, FISCALE, SOCIALE JOURS 2 & 3
  - Les principes juridiques de fonctionnement d'une entreprise
  - Les grands principes des régimes fiscaux et sociaux
  - Le choix de la forme juridique, du régime fiscal et du statut social
  - Noms et marques
- LES INDICATEURS DE PILOTAGE JOUR 5
  - Les documents de relations contractuelles (contrats de vente, conditions générales...) et les principales obligations de ces documents
  - Les interlocuteurs de l'entrepreneur (SIE, banques, CFE, Urssaf...)
  - Les indicateurs et tableaux de bord, quantitatifs et qualitatifs
  - L'utilisation du numérique pour gérer son entreprise

### - Méthodes et supports

- Formation collective en présentiel et à distance
- En présentiel, la formation portera sur des mises en pratique, il est donc très fortement recommandé de vous familiariser avec les différents sujets avant la session. Pour le travail à distance préalable à la formation, créez un compte sur [business-builder.cci.fr](http://business-builder.cci.fr) et commencez à lire le guide la création et à travailler sur votre projet
- Evaluation des compétences acquises par un quizz en ligne

Pour le bon déroulement de la formation, il est recommandé à chaque stagiaire de se munir d'un PC portable ou d'une tablette. La CCIG fournira une clé USB et un accès wifi.

# BULLETIN D'INSCRIPTION 5JPE

## Confidentialité

Le personnel de la CCIG a un devoir de confidentialité sur toutes les informations communiquées concernant votre projet d'activité

**Madame**     **Monsieur**  
 NOM ..... Prénom .....  
 Date de naissance .....  
 Adresse .....  
 Code Postal : ..... Ville .....  
 Tél 1 ..... Tél 2 .....  
 Email .....

### Situation actuelle :

Demandeur d'emploi     Salarié     Etudiant     Autre :

### Votre projet :

Création     Reprise  
 Projet envisagé .....  
 .....  
 .....

Lieu d'implantation souhaité (ville) : .....

*L'inscription sera définitive à réception du bulletin dûment complété et signé, accompagné du règlement<sup>2</sup>.*

### Modes de règlement acceptés :

- Chèque(s) bancaire(s) à l'ordre de la CCI Région Guyane
- Virement (demander notre RIB)
- C.B. (uniquement - CCIRG Cayenne)
- Prise en charge financeur (employeur, OPCO, pôle emploi, etc.)

**Date et signature**

1: Remplir le bulletin pour l'inscription au stage

2: L'inscription est validée après un **entretien individuel obligatoire**. En cas de désistement dans un délai inférieur à 7 jours, les sommes versées resteront acquises à la CCI. L'organisation d'une session nécessitant un nombre minimum de stagiaires, la CCIRG se réserve le droit d'annuler une session en fonction du nombre d'inscrits (cf conditions générales de vente)

Pour vous inscrire	Vos contacts à la CCI Région Guyane
CAYENNE	Lysiane NÉMOUTHÉ-CALUMEY Tél : 05 94 29 86 24 l.nemouthe@guyane.cci.fr
KOUROU	Sandra PRIVAT Tél : 05 94 32 61 16 s.privat@guyane.cci.fr
SAINT-LAURENT-DU-MARONI	Ingrid MADELEINE Tél : 05 94 34 01 60 i.madeleine@guyane.cci.fr

Calendrier	Choisissez votre date de test d'entrée en formation (Si demandeur d'emploi contacter la CCIG pour fixer une date)
<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Mardi 23 avril - 11h30 à 12h30</li> <li>■ Mercredi 24 avril - 08h30 à 09h30</li> <li>■ Vendredi 26 avril - 12h00 à 13h00</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Mardi 23 avril - 17h00 à 18h00</li> <li>■ Mercredi 24 avril - 11h30 à 12h30</li> <li>■ Vendredi 26 avril - 14h00 à 15h00</li> </ul>
<b>Se munir un ordinateur PC portable ou d'une tablette</b>	